



Country Sales Manager*in

Jetzt
bewerben

Klar brauchen wir Arbeit, um unsere Rechnungen zu bezahlen. Aber wie wäre es, wenn ein Job auch noch Spaß machen würde und einem das Gefühl gäbe an einer gemeinsamen Vision zu arbeiten? Wir suchen jemanden der Bock hat, jeden Tag zur Arbeit zu kommen, um Ideen zum Leben zu erwecken, wie wir uns noch freier in der vertikalen Welt bewegen können. Klettern liegt uns in den Genen, ob an Felsen, im Eis, auf Bäumen oder an industriellen Strukturen. Seit über 160 Jahren glauben wir daran, dass es wichtig ist, Grenzen zu verschieben und neugierig zu bleiben, mit dem Ziel die Schönheit unserer vertikalen Welt zu bewahren. Um diese Reise fortzusetzen, suchen wir ab sofort eine*n Country Sales Manager*in.

Deine Aufgaben

Als **Country Sales Manager*in** bist du für die Organisation und Optimierung der Vertriebsstrukturen in ausgewählten Ländern verantwortlich:

- **Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Vertriebspartner*innen:** Du pflegst enge Beziehungen zu deinen Partner*innen und unterstützt sie bei der Marktbearbeitung
- **Kunden- und Messebesuche:** Du repräsentierst das Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen und pflegst den direkten Kontakt zu Kund*innen und Partner*innen
- **Entwicklung von Vertriebsstrategien:** Gemeinsam mit internen Schnittstellen entwickelst du maßgeschneiderte Verkaufsstrategien für deine Märkte und setzt diese um

- **Akquise neuer Vertriebspartner*innen:** Du identifizierst potenzielle neue Partner*innen, führst Verhandlungen und begleitest deren Integration
- **Umsatz- und Performance-Controlling:** Du analysierst Verkaufszahlen, leitest Maßnahmen zur Optimierung ab und stellst die Zielerreichung sicher
- **Reporting und Forecasting:** Du erstellst regelmäßige Berichte über Markt- und Umsatzentwicklungen und gibst Forecasts für deine Länder ab

Dein Profil

- Du verfügst über ein erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches Studium
- Idealerweise hast du bereits Erfahrung auf einer vergleichbaren Position sammeln können
- Englisch sprichst du fließend – andere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Die Arbeit mit EDV-Systemen ist für dich eine Leichtigkeit (MS Office, ERP-Systeme, Reporting, ...)
- Du bist ein echtes Organisations- und Kommunikationstalent
- Der Status Quo ist dir selten genug: es bereitet dir Freude innovativ und lösungsorientiert zu denken

Deine Vorteile

- Wir sind ein internationales und motiviertes Team in einem familiären Arbeitsklima
- Wir ermöglichen dir, dein Potenzial in einer spannenden Tätigkeit mit internationaler Relevanz zu verwirklichen
- Wir unternehmen viel zusammen und erleben gemeinsam unsere schöne Allgäuer Bergwelt – ob an unserer eigenen Wand oder Boulderhalle, auf Skiern, beim Laufen oder Fahrradfahren
- Wir bieten dir Schulungen, JobRad, flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Vergünstigungen in der Kletterhalle oder bei Ausrüstung und vieles mehr

Klingt gut?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Falls du Fragen hast, kannst du dich sehr gerne an Raphaela Baumann (07562 - 981222) wenden.

Jetzt bewerben

EDELRID GmbH & Co. KG | Achener Weg 66, 88316 Isny - Deutschland | www.edelrid.com | info@edelrid.de